



Gere leads B2B outbound

Descubra e-mails, construa listas, programe cadências e automatize a sua prospecção B2B

ABRIR

AGÊNCIA
O GLOBO

Rio de Janeiro **QUARTA, 18.jul.18**

PRECISA DE AJUDA? ☎ (21) 2534-5777



BANCO DE IMAGENS

Buscar

CADASTRE-SE

USUÁRIO

OK

ESQUECI MINHA SENHA

AGÊNCIA O GLOBO

PRODUTOS

EDITORIA GLOBO

FOTOGALERIAS

Fotos do Dia

Noticiário

Colunistas

Pacotes

Cadernos

Globo Impresso

Área Exclusiva

Fotógrafos

Vídeos

Fale Conosco



RELEASES EMPRESARIAIS



SEXTA-FEIRA, 18 DE MAIO DE 2018 - Horário 13:07

4 dicas para criar uma agenda de vendas produtiva e organizada

Negócio / Você sabe como organizar as suas micro metas semanais para poder atingir a sua macro meta e terminar a semana muito mais satisfeito, com vendas concretizadas e ainda diminuindo bastante a sua ansiedade para a próxima semana?

Para o diretor da ETALENT (<https://etalent.com.br>), Jorge Cima, a resposta é simples e direta: você precisa investir tempo para criar uma agenda organizada. "Com ela, você vai produzir muito mais, vai ser muito mais feliz e mais eficiente", ressalta.

Trabalhe as micro e macro metas

Como exemplo prático, Cima cita a atividade de um corretor de imóveis. Imaginemos que a macro meta desse corretor seja alugar um imóvel. Quais seriam algumas das micro metas dele?

- 1) Identificar clientes potenciais;
- 2) Agendar visitas ao imóvel com os clientes;
- 3) Conhecer as características do imóvel;
- 4) Conhecer preços e as condições contratuais.

"A partir das micro metas definidas, deve-se definir as atividades que somente o corretor poderá fazer e quais ele pode delegar. Identificadas as atividades delegáveis e não delegáveis, é preciso organizá-las como mais urgentes e menos urgentes. As mais urgentes devem ser realizadas o mais rápido possível e as menos urgentes podem ser cadastradas em outros dias ao longo da semana", explica Jorge Cima.

Além de todas estas questões, o diretor da ETALENT compartilha uma dica final. "Lembre-se: todas as tarefas devem ter hora para começar e para terminar."

Website: <https://etalent.com.br>